

Wir sind seit 1995 ein inhabergeführter und mittelständischer Großhändler und Importeur für Produkte zur dekorativen Wohnraumgestaltung mit Sitz im nördlichen Münsterland. Mit unseren 15 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern stellen wir unsere Leistungsfähigkeit bei vielen Kunden im In- und Ausland unter Beweis. Dabei greifen wir neben unserer eigenen Produktion auch auf die langjährige Erfahrung verlässlicher Lieferanten aus dem In- und Ausland zurück. Im Mittelpunkt unserer täglichen Arbeit stehen die Qualität und Aktualität unserer Produkte, eine hohe Lieferquote, die verlässliche und professionelle Partnerschaft zu Kunden und Lieferanten sowie die Zufriedenheit unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Zur Betreuung unserer Kunden aus dem großflächigen Einzelhandel (Baumärkte, Möbelhäuser, Kaufhäuser, etc.) im Vertriebsgebiet Ost suchen wir

Junior Sales Manager (m/w/d)

Aufgaben:

- Vertrieb unserer Produkte und Betreuung bzw. Beratung des vorhandenen Kundenstammes
- Unterstützung bei Neueinrichtungen, Auf- und Umbauten von Präsentationen, Gestaltung dekorativer Musterwände
- Für den Kunden erstellen Sie die Nachbestellungen und optimieren unsere Präsentationen vor Ort im regelmäßigen Rhythmus
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Nachverfolgung von Angeboten

Ihr Profil:

- Idealerweise Erfahrung im Außendienst oder mehrjährige Berufserfahrung im Groß- oder Einzelhandel, insbesondere in der Baumarkt- oder Möbelbranche
- Begeisterungsfähigkeit für dekorative Produkte und die Umsetzung bewährter und durchdachter Vertriebskonzepte im Einzelhandel
- Teamplayer/-in mit der Fähigkeit zum eigenständigen Arbeiten
- Gute Selbstorganisation, Loyalität und Verantwortungsbewusstsein gegenüber Ihrem Arbeitgeber und Ihren Kunden
- Angemessene und situationsbezogene Kommunikationsfähigkeit (schriftlich und mündlich)
- Hohe Einsatzbereitschaft, sehr hohe Reisebereitschaft und gutes Problemlösungsverhalten
- Hands-on-Mentalität

Ihr Benefits:

- 4-Tage-Woche/Work-Life-Balance
- Duz-Kultur
- Mobiles Arbeiten
- Firmenwagen
- Erfolgsbonus
- Flache Hierarchien
- Weiterbildungen
- 22 Urlaubstage bei einer 4-Tage-Woche
- Diensthandy

In einer mehrmonatigen Einarbeitungsphase bereiten wir Sie intensiv auf Ihre neue Aufgabe vor. Sie können also auch als Neueinsteiger im Außendienst hier Ihre berufliche Zukunft finden und mit einem jungen und dynamischen Team Ihre persönliche Entwicklung vorantreiben. Für Ihre Tätigkeit



stellen wir Ihnen moderne Kommunikationsmittel und einen PKW der Mittelklasse, den Sie auch privat nutzen können, zur Verfügung.

Möchten Sie die Basis für ein erfolgreiches und spannendes Berufsleben schaffen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins, Gehaltsvorstellung), die Sie dann vorzugsweise bitte per E-Mail an uns senden können.

Bönninghoff GmbH

48432 Rheine

Röntgenstraße 24

E-Mail: bewerbung@boenninghoff.de www.boenninghoff.de